



Offre d'emploi

1. Poste : Directeur du développement des ventes et des nouveaux produits (Échéance: 19 juin 2019)

2. Profil de la personne recherchée :

Le Directeur du développement des ventes et des nouveaux produits est le pilier du développement du volume d'affaires du programme Partenaires Bœuf Québec. C'est un poste de création de valeur! Nous souhaitons embaucher une personne qui disposera d'une combinaison de formation et d'expérience qui lui permettra d'assurer *l'atteinte des objectifs* du poste, ainsi que de fortes aptitudes à *travailler en équipe* afin de collaborer efficacement avec les partenaires du programme. Enfin, le directeur doit être une personne très *organisée* et partage des valeurs d'*excellence*.

Principales qualités recherchées :

- Combinaison de formation et d'expérience - alimentation et vente, idéalement dans le bœuf;
- Autonomie, sens de l'initiative, bon jugement et capacité à apprendre;
- Détermination, intégrité, leadership, et bonne capacité de communication;
- Bonne capacité de rédaction et capacité bureautique (MS Word et excel) et médias sociaux;
- Bilinguisme un atout;
- Grande organisation et respect des délais.

3. Sommaire des principales responsabilités :

Relevant du directeur général, la personne au poste de directeur a la responsabilité du suivi du développement de nouveaux produits. Elle suit le développement des nouveaux produits pour accélérer leur arrivée sur le marché et assurer l'excellence des processus et de l'exécution. Elle profitera d'un contexte exceptionnel de travail filière, de l'élevage jusqu'à l'assiette du consommateur, en équipe avec le directeur général et la directrice qualité ainsi qu'avec les partenaires d'affaires du programme Partenaires Bœuf Québec. Enfin, elle appuie la campagne promotionnelle Bœuf Québec pour augmenter la valeur de la marque et faire rayonner les valeurs d'excellence sur lesquelles reposent le programme.

La Direction du développement des ventes et des nouveaux produits coordonnera les travaux avec les partenaires de la Filière Bœuf Québec pour :

- 1. Augmenter les ventes :** Mettre à jour et assurer la mise en œuvre du plan de ventes et de développement de nouveaux produits;
- 2. Développer de nouveaux produits :** Soutenir le développement de nouveaux produits valorisants permettant la création de valeur pour le programme Partenaires Bœuf Québec et ses partenaires;
- 3. Assurer la réussite de la commercialisation :** Participer au plan de promotion du programme Bœuf Québec pour assurer la réussite de la commercialisation des nouveaux produits;
- 4. Assurer le développement de la qualité :** Soutenir l'amélioration continue de la production et des produits avec la Directrice qualité Bœuf Québec dans un esprit d'excellence.

4. CONDITIONS :

Salaire concurrentiel

Flexibilité sur l'horaire et les déplacements.

Contrat pour 12 mois. Possibilité de renouvellement du contrat.

Le bureau est basé à Longueuil mais le directeur doit disposer d'une voiture et d'un permis de conduire valide pour différents déplacements dans la grande région de Montréal et hors Montréal à l'occasion.

Des références seront demandées.

Date d'échéance: 19 juin 2019

Envoyer votre cv à jsgascon@videotron.ca. Ne pas appeler. Seuls les candidats retenus seront contactés.